



Recrutement 2022

**ViscoTec France SASU**  
5 Avenue Henri Becquerel  
Parc Activité Kennedy  
33700 Mérignac

**W** [www.viscotec.fr](http://www.viscotec.fr)  
**E** [contact@viscotec.fr](mailto:contact@viscotec.fr)  
**T** +33 5 56 17 64 36

2021

## OBJET : recrutement Poste Technico-commercial BtoB

ViscoTec est l'un des principaux fabricants mondiaux de systèmes de dosage utilisés dans les chaînes de montage entièrement automatiques.

Basé(e) en Home-Office, vous êtes rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous assurerez le développement des ventes de la gamme des produits ViscoTec pour la région Nord-OUEST de la France. Vous assurerez la promotion de terrain en contact direct avec les prospects du secteur et assurerez la fidélisation des clients de la marque. Vous prendrez également part à la stratégie commerciale sur ces produits (élaboration des plans de prospection, réalisation d'actions de marketing, participation aux salons, démonstrations...). Pour mener à bien votre mission et vous accompagner dans vos actions commerciales, vous serez soutenu(e) par une équipe technique et commerciale de la maison mère basée en Allemagne.

Issu(e) d'une filière technique supérieure, vous avez déjà œuvré dans le domaine de la vente BtoB dans l'industrie pour des produits techniques.

Pratique de l'anglais professionnel requis.

### TÂCHES :

- ✓ Vous développez les ventes par une prospection terrain ciblée en suivant la politique commerciale définie.
- ✓ Vous consolidez la clientèle existante.
- ✓ Vous assurez le soutien technique à la clientèle.
- ✓ Vous participez au règlement de tout litige, contribuez au recouvrement.
- ✓ Vous participez à la bonne connaissance du marché par la remontée de toutes informations utiles (prix, concurrence, produits, services).
- ✓ Correspondance avec notre fournisseur (maison mère Allemande) en anglais.

### PROFIL :

- ✓ De formation Bac+3 à +5 technique (ingénierie, mécanique..) ou commercial, vous avez 5 ans d'expérience minimum .
- ✓ Vous avez une réelle curiosité pour les domaines techniques et un goût affirmé pour le terrain et la négociation en B to B.
- ✓ Vous avez un bon niveau d'anglais écrit et oral.



- ✓ Méthode de travail structurée et indépendante.
- ✓ Affinité pour les questions et produits techniques.

- Poste : Technico-commercial H/F
- Secteur de l'entreprise : Industrie BtoB
- Localité : Nantes - Rennes - Caen - Tours
- Expérience requise : 5 à 10 ans
- Type de contrat : CDI
- Niveau d'études : BAC +3, BAC +4, BAC +5
- Prise de fonction Janvier 2022

Envoyer votre candidature par mail à l'attention de M. Lalanne Christophe à l'adresse suivante : [contact@viscotec.fr](mailto:contact@viscotec.fr)